



TRACR 与埃森哲的合作历程

视频脚本

Wes Tucker, Tracr 首席执行官: Tracr 和埃森哲的关系非同寻常，也充满趣味。我们只是一家小小的初创公司，却与世界顶级咨询巨擘并肩作战。这让我们发挥出了超越自身体量的影响力，我为此感到自豪。

Hilary Allen, 埃森哲客户业务主管兼创新总监: 埃森哲与 Tracr 的合作始于 2020 年，并持续至今。我们参与项目之初，首先对 Tracr 平台进行了评估，重点分析其平台架构、可扩展性以及实现规模化所需的关键要件。随后，我们组建了一支技术团队，负责推动并落实该平台的规模化升级方案。因此，自 2020 年起我们便深度参与其战略规划，自 2021 年起全面推进交付实施，并在近阶段进一步拓展至人才发展与变革管理等领域。

Wes Tucker: 这就像你身边总有位兄长，你可以随时敲门求助：“我遇到个难题，可否出出主意？”有时候你会得到一些建议，有时候则是方向性的指点。更多时候，埃森哲会派出团队进驻 Tracr，与我们并肩协作、解决难题。

Vinod Nair, 埃森哲技术交付主管: 我们的合作重点聚焦于两个核心方向。一方面，是在区块链、DevOps 及工程等领域引入契合的技术解决方案；另一方面，则是引入系统性的转型卓越方法论，涵盖如何构建组织架构、塑造文化氛围等关键议题。包括应采用何种工作方式、构建何种支撑体系，以助力 Tracr 从初创阶段顺利转型为以产品为核心的成熟组织。

Caroline Glassberg-Powell, Tracr 首席技术官: 就像区块链团队的许多开放式协作。得益于埃森哲覆盖更广的区块链网络，我们在面对节点类问题时，能够第一时间获得专业建议，从而快速应对。埃森哲所促成的合作关系，对于我们的整体推进至关重要。多位来自埃森哲的杰出专家与我们紧密协作。

Wes Tucker: Tracr 是一家初创企业，隶属于全球顶级矿业集团之一。因此，周一我们还在以初创节奏运转，到了周二就需要应对 ISO 认证、内部审计，以及还要接待审计公司的现场核查。今年我们应该已经完成了 9 次审计。这也意味着，我们必须投入大量本不属于典型初创企业核心范畴的工作。而在这一过程中，埃森哲给予了我们极大的支持与赋能。

版权 © 2025 Accenture
保留所有权利。

埃森哲及其标识均为
埃森哲公司的商标。



Hilary Allen: 我始终认为，所有真正成功的合作，归根结底都取决于优秀的人才。关键在于，埃森哲始终站在客户身边，承诺将与您并肩走过整个旅程。因此，无论前方挑战几何，我们都将全力护航，确保客户顺利达成目标。真正驱动合作成功的，是那些参与项目的团队所怀有的热忱。他们视 Tracr 的成功为己任，也视其为自身的荣耀。

Wes Tucker: 我们几乎拥有一个共通的终极目标。我们共享着同一种对成功的渴望，渴望完成我们的使命，渴望实现我们为之奋斗的一切。而埃森哲，他们所拥有的技能与经验是如此多元，以至于无论我们面临何种难题，我们都深信：只要找到他们，他们必将倾其所能来帮助我们。在我看来，这正是“真正的合作伙伴关系”与“单纯商业交易”的根本分野。他们始终全力投入，给予我们真正所需的支持。